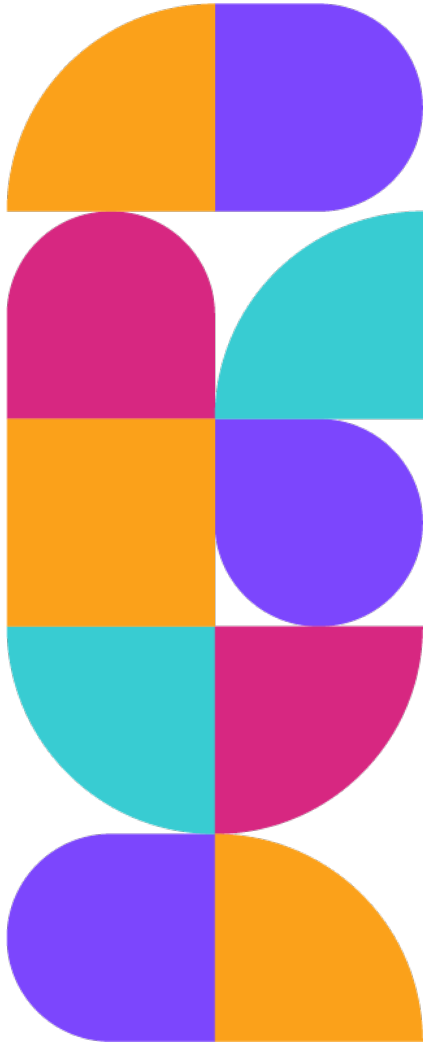
Expansión Corporativa Multicanal

Llegue a más compradores y coordine a su equipo de ventas

Contenido, Meta Ads, Google Ads y CRM Clientify



Somos BigWay Offices

Ayudamos a empresas que venden a otras empresas a mostrar lo que ofrecen y apoyar a su equipo comercial.

Reunimos especialistas en contenido, publicidad y tecnología. Un coordinador organiza las tareas y mantiene la comunicación con su empresa.



Nuestros pilares

Así trabajamos en cada proyecto.

01 Calidad

Revisamos cada entrega antes de presentarla.

02 Trabajo en equipo

Alineamos nuestro trabajo con los objetivos de su empresa.

03 Transparencia

Cuidamos sus datos y explicamos lo que hacemos.

04 Formación continua

Actualizamos nuestros conocimientos para ofrecer mejores soluciones.

05 Compromiso y respeto

Cumplimos los acuerdos y mantenemos una comunicación clara.

06 Innovación

Usamos tecnología para facilitar el trabajo diario.

¿Para quién es?

Para grandes importadoras, fabricantes y empresas de servicios B2B que necesitan captar más compradores, atender distintas regiones y coordinar a varios vendedores.

¿Cómo funciona?

Conectamos contenido, Meta Ads, Google Ads y Clientify para atraer interesados y organizar el trabajo comercial.

Su empresa se muestra

Contenido que explica su oferta y presenta el respaldo de su empresa.

Llegan nuevos interesados

Anuncios en redes y búsquedas de Google para captar compradores.

Su equipo se coordina

Hasta 4 usuarios de Clientify para dar seguimiento por vendedor o región.

Fase I: preparación inicial

Primer mes: organizamos la imagen, el CRM y las cuentas de publicidad antes del lanzamiento.

Estrategia e imagen

3 sesiones con gerencia
Reuniones con gerencia y su dirección comercial.

Procesos y objetivos
Definimos cómo atender y dar seguimiento a cada oportunidad.

Identidad y plantillas
Actualizamos la línea gráfica y las plantillas para su contenido.

CRM con hasta 4 usuarios

Embudo por vendedor
Etapas de venta para hasta 4 usuarios independientes.

Canales conectados
WhatsApp Business y canales de mensajería en una vista.

Distribución automática
Asignación de prospectos y avisos para dar respuesta.

Meta, Google y correo

Cuentas y medición
Preparamos las cuentas y la medición de sus campañas.

Palabras clave de búsqueda
Elegimos términos que usan los compradores en Google.

Correo de seguimiento
Dominio de correo y plantillas para el seguimiento por email.

Durante el primer mes no publicamos ni activamos anuncios.

Fase II: contenido, anuncios y CRM

Desde el mes 2, con la implementación aprobada, activamos el trabajo mensual.

Contenido cada mes

24 piezas en total
12 imágenes o carruseles.
12 Reels con guion y edición.

Contenido de su empresa
Productos, entrevistas, procesos y casos de éxito de su empresa.

2 historias diarias
Publicación de lunes a domingo con novedades de su empresa.

Meta Ads y Google Ads

Campañas en Meta
Mostramos su oferta a negocios que pueden necesitarla.

Búsquedas en Google
Anuncios para quienes buscan sus productos o servicios.

Optimización continua
Revisamos el desempeño y ajustamos las campañas.

Clientify y mensajería

Hasta 4 usuarios
Supervisión de los embudos y asignación de oportunidades.

Instagram automatizado
Palabras clave y respuestas rápidas para el primer contacto.

Soporte del sistema
Revisamos las automatizaciones y resolvemos dudas de uso.

Su equipo cotiza, negocia y cierra las ventas.

Fase II: acompañamiento y reportes

Un reporte mensual reúne publicidad, seguimiento comercial y resultados por vendedor.

Hasta 8 horas de acompañamiento

Reuniones de seguimiento
Revisamos avances con gerencia y orientamos al equipo.

Procesos comerciales
Auditamos la atención y el uso del sistema para hacer mejoras.

Uso de las horas
Se usan durante el mes.
Las horas no se acumulan.

Resultados de Meta y Google

Presupuesto y visibilidad
Inversión utilizada, alcance y número de clics.

Costo por prospecto
Cuánto costó cada contacto en cada plataforma.

Retorno de los anuncios
Analizamos el retorno según las ventas registradas en el sistema.

Seguimiento por vendedor

Entradas al CRM
Prospectos que llegaron al embudo comercial de Clientify.

Atención y oportunidades
Velocidad de respuesta y avance por vendedor o región.

Ventas y conversión
Contactos que terminan en venta, según el registro de su equipo.

Un Project Manager coordina el trabajo con su empresa.

Preguntas frecuentes

¿Qué incluye el servicio mensual?

24 piezas: 12 imágenes o carruseles y 12 Reels, más 2 historias diarias. Incluye Meta Ads, Google Ads, automatizaciones de mensajería y Clientify para **hasta 4 usuarios**.

¿En qué se diferencia de La Máquina de Facturación B2B?

Añade Google Ads, aumenta la producción de contenido y permite coordinar **hasta 4 usuarios** de Clientify. Está pensado para empresas con varios vendedores o distintas regiones de atención.

¿Cómo se organiza el trabajo de los vendedores en el CRM?

Configuramos embudos y automatizaciones para **hasta 4 usuarios**. Los prospectos se asignan según los criterios acordados con gerencia y se consultan por vendedor o región.

¿Cuándo comienzan las publicaciones y las campañas?

A partir del segundo mes, después de validar la implementación. El primer mes preparamos la estrategia, la imagen, el CRM y las cuentas publicitarias.

Preguntas frecuentes

¿La inversión en Meta Ads y Google Ads está incluida?

La gestión está incluida. El presupuesto se paga aparte. Debe disponer de un **método de pago válido** en sus cuentas de Meta y Google para que cada plataforma cobre los anuncios.

¿Necesito una página web para hacer publicidad en Google Ads?

Para las campañas de búsqueda necesita una web o landing page que explique su oferta y permita contactarle. Si aún no la tiene, **cotizamos su desarrollo por separado**.

¿BigWay se encarga de cerrar las ventas?

BigWay capta prospectos y configura el CRM. Su empresa y su equipo comercial son responsables de atender, **cotizar, negociar y cerrar las ventas**.

¿Qué acompañamiento y reportes recibe mi empresa?

Hasta 8 horas mensuales de acompañamiento, no acumulables. Incluye un reporte de Meta Ads, Google Ads y las oportunidades registradas por vendedor en el CRM.

¿Puedo agregar más usuarios al CRM o aumentar las publicaciones?

Sí. Los usuarios adicionales de Clientify y el contenido extra **se cotizan por separado**, según las necesidades de su empresa.

Su inversión

FASE I

600 USD

Pago único durante el primer mes

FASE II

950 USD

Mensuales desde el segundo mes

¿Qué ventaja tiene contratar el programa completo frente a contratar cada servicio por separado?

Contratar contenido, publicidad y CRM por separado implica coordinar proveedores, herramientas y tareas para que todo funcione en conjunto.

Por **950 USD mensuales**, cuenta con contenido, gestión de Meta Ads y Google Ads, **Clientify para hasta 4 usuarios** y acompañamiento, con la coordinación de un Project Manager. Un mismo equipo conecta la captación con el seguimiento comercial, mientras su empresa se concentra en atender, cotizar y cerrar ventas.

La implementación inicial y la inversión en anuncios se pagan por separado.

Explora todos nuestros programas

Opciones según lo que su empresa necesita.

PROGRAMA 01

Presencia Digital B2B

Contenido e imagen para Instagram y Facebook.

PROGRAMA 02

La Máquina de Facturación B2B

Contenido, anuncios en Meta y seguimiento en Clientify con 1 usuario máster.

PROGRAMA 03

Expansión Corporativa Multicanal

Contenido, anuncios en Meta y Google, y Clientify para hasta 4 usuarios.

PROGRAMA 04

Integración Comercial CRM

Clientify para ordenar clientes y ventas, con capacitación y 1 usuario máster.

PROGRAMA 05

Centralización y WhatsApp API

Bandeja de WhatsApp, chatbot y 1 usuario máster.

PROGRAMA 06

Comercio Electrónico y Tienda Virtual

Sellibrí y carga inicial de hasta 50 productos.

Más soluciones para su empresa

Puede contratarlos por separado o como complemento de su programa.

Asesorías y mentorías

Mejoramos procesos, alineamos equipos y acompañamos el uso del CRM.

Desarrollo web y plataformas

Sitios web, páginas a medida y catálogos para presentar su oferta.

Fotografía profesional

Fotos de productos, equipos y espacios. Estudio propio: @studiobigway.

Cobertura de eventos

Fotos, videos y publicación de historias durante su evento.

Conversemos sobre su empresa

Cuéntenos qué necesita.
Le ayudamos a elegir su programa.

Chatear por WhatsApp

WHATSAPP

0424-4379153

CORREO

info@bigwayoffices.com

UBICACIÓN

El Remanso, San Diego,
Carabobo, Venezuela

INSTAGRAM

@bigwayoffices