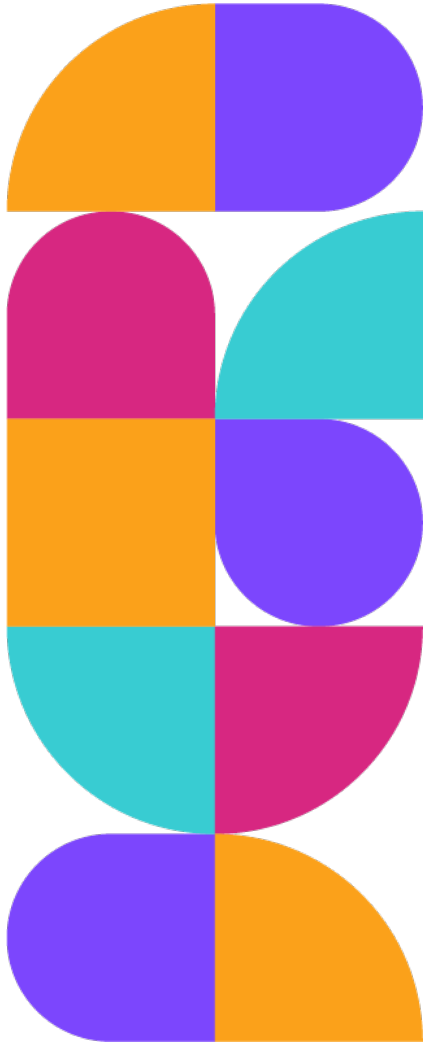
La Máquina de Facturación B2B

Capte nuevos compradores y organice el seguimiento de sus ventas

Contenido, Meta Ads y CRM Clientify



Somos BigWay Offices

Ayudamos a empresas que venden a otras empresas a mostrar lo que ofrecen y apoyar a su equipo comercial.

Reunimos especialistas en contenido, publicidad y tecnología. Un coordinador organiza las tareas y mantiene la comunicación con su empresa.



Nuestros pilares

Así trabajamos en cada proyecto.

01 Calidad

Revisamos cada entrega antes de presentarla.

02 Trabajo en equipo

Alineamos nuestro trabajo con los objetivos de su empresa.

03 Transparencia

Cuidamos sus datos y explicamos lo que hacemos.

04 Formación continua

Actualizamos nuestros conocimientos para ofrecer mejores soluciones.

05 Compromiso y respeto

Cumplimos los acuerdos y mantenemos una comunicación clara.

06 Innovación

Usamos tecnología para facilitar el trabajo diario.

¿Para quién es?

Para importadoras, mayoristas, distribuidoras y empresas de servicios B2B que necesitan atraer nuevos compradores y ordenar el seguimiento de sus ventas.

¿Cómo funciona?

Conectamos contenido, anuncios en Meta y Clientify para captar interesados y organizar cada oportunidad.

Su empresa se muestra

Contenido que explica sus productos y genera confianza.

Llegan nuevos interesados

Los anuncios y formularios recogen datos de negocios interesados.

Su equipo da seguimiento

Clientify registra la oportunidad para que su equipo atienda y cotice.

Fase I: preparación inicial

Primer mes: preparamos la imagen, el CRM y los anuncios antes del lanzamiento.

Estrategia e imagen

2 a 3 sesiones con gerencia
Objetivos, productos y atención. Sesiones en persona u online.

Preguntas de precalificación
Conocemos el tipo de negocio y su intención de compra.

Identidad y plantillas
Ajustamos la marca y diseñamos carruseles, fichas y portadas.

CRM y seguimiento

Etapas de venta
Del primer contacto al cierre, con cotización y seguimiento.

Canales conectados
WhatsApp Business, Instagram y Facebook en el sistema.

Asignación y avisos
Asignación de prospectos y recordatorios de seguimiento.

Preparación de Meta Ads

Cuenta publicitaria
Preparamos los activos de Meta y revisamos los perfiles.

Píxel y medición
Configuramos la medición de acciones de interés.

Audiencias y segmentación
Definimos a quién llegar y preparamos los anuncios.

Durante el primer mes no publicamos ni activamos anuncios.

Fase II: contenido, anuncios y CRM

Desde el mes 2, con la implementación aprobada, conectamos captación y seguimiento.

Contenido cada mes

16 piezas en total
8 imágenes/carruseles y 8 Reels.
Con guiones, edición y textos.

Contenido de su empresa
Productos, almacén y equipo.
Despachos y testimonios.

Historias semanales
Adaptaciones del contenido y novedades de su empresa.

Campañas en Meta Ads

Captación de compradores
Compradores por volumen y empresas que buscan servicios.

Preguntas antes de cotizar
Formularios sobre el negocio y su necesidad de compra.

Optimización continua
Ajustamos las campañas según su rendimiento y sus objetivos.

CRM Clientify 1 usuario máster

Registro y seguimiento
Contactos y oportunidades por etapas de venta.

Automatizaciones
Supervisión de la asignación de prospectos y sus recordatorios.

Soporte del sistema
Dudas de uso, ajustes menores y mejoras del proceso comercial.

Su equipo cotiza, negocia y cierra las ventas.

Fase II: acompañamiento y reportes

Un reporte mensual reúne los resultados de publicidad y el seguimiento comercial.

Hasta 8 horas de acompañamiento

Reuniones de seguimiento
Revisamos avances con gerencia y orientamos al equipo.

Procesos comerciales
Auditamos la atención y el uso del sistema para hacer mejoras.

Uso de las horas
Se usan durante el mes. No se acumulan ni se transfieren.

Resultados de la publicidad

Presupuesto y visibilidad
Inversión utilizada, alcance y número de clics.

Costo por prospecto
Cuánto costó captar a cada interesado en su oferta.

Retorno de los anuncios
Analizamos el retorno según las ventas registradas en el sistema.

Seguimiento en Clientify

Entradas al CRM
Prospectos precalificados que llegaron al embudo comercial.

Atención del equipo
Velocidad de respuesta y estado de cada oportunidad.

Próximos pasos
Contactos sin atender y mejoras para el siguiente mes.

Un Project Manager coordina el trabajo con su empresa.

Preguntas frecuentes

¿Qué incluye el servicio mensual?

16 piezas al mes: 8 imágenes o carruseles y 8 Reels, más adaptaciones para historias. Incluye gestión de Meta Ads, **1 usuario máster de Clientify**, automatizaciones y acompañamiento.

¿Cuándo comienzan las publicaciones y las campañas?

Publicamos y activamos campañas desde el segundo mes, después de aprobar la implementación. El primer mes preparamos la estrategia, el CRM y los activos publicitarios.

¿La inversión en anuncios está incluida en la mensualidad?

La gestión de campañas está incluida. La inversión en anuncios se paga aparte, según sus objetivos y su capacidad de atención. Debe disponer de un **método de pago válido** en su cuenta de Meta para que la plataforma cobre el presupuesto publicitario.

¿Cómo identifican a los compradores que necesita mi empresa?

Usamos anuncios y formularios con preguntas sobre el negocio y su necesidad de compra. Así su equipo recibe información para evaluar al interesado antes de cotizar.

Preguntas frecuentes

¿El programa incluye el CRM de Clientify?

Sí. Incluye **1 usuario máster de Clientify**, la configuración del embudo y las automatizaciones de asignación y seguimiento. Ofrecemos soporte para que su equipo aprenda a usarlo.

¿BigWay se encarga de cerrar las ventas?

Nos encargamos de la captación de prospectos y la configuración del CRM. Su empresa y su equipo comercial son responsables de **cotizar, negociar y cerrar las ventas**.

¿Qué acompañamiento y reportes recibe mi empresa?

Hasta 8 horas mensuales de acompañamiento, no acumulables ni transferibles. Recibe además un reporte de campañas, contactos captados y oportunidades registradas en el CRM.

¿Puedo agregar más usuarios al CRM y más publicaciones?

Sí. Los usuarios adicionales de Clientify y las publicaciones extra **se cotizan por separado**, según lo que necesite su empresa.

Su inversión

FASE I

450 USD

Pago único durante el primer mes

FASE II

650 USD

Mensuales desde el segundo mes

¿Qué ventaja tiene contratar el programa completo frente a contratar cada servicio por separado?

Contratar contenido, publicidad y CRM por separado implica coordinar proveedores, herramientas y tareas para que todo funcione en conjunto.

Por **650 USD mensuales**, cuenta con contenido, gestión de Meta Ads, **1 usuario máster de Clientify** y acompañamiento, con la coordinación de un Project Manager. Un mismo equipo conecta la captación con el seguimiento comercial, mientras su empresa se concentra en atender, cotizar y cerrar ventas.

La implementación inicial y la inversión en anuncios se pagan por separado.

Explora todos nuestros programas

Opciones según lo que su empresa necesita.

PROGRAMA 01

Presencia Digital B2B

Contenido e imagen para Instagram y Facebook.

PROGRAMA 02

La Máquina de Facturación B2B

Contenido, anuncios en Meta y seguimiento en Clientify con 1 usuario máster.

PROGRAMA 03

Expansión Corporativa Multicanal

Contenido, anuncios en Meta y Google, y Clientify para hasta 4 usuarios.

PROGRAMA 04

Integración Comercial CRM

Clientify para ordenar clientes y ventas, con capacitación y 1 usuario máster.

PROGRAMA 05

Centralización y WhatsApp API

Bandeja de WhatsApp, chatbot y 1 usuario máster.

PROGRAMA 06

Comercio Electrónico y Tienda Virtual

Sellibrí y carga inicial de hasta 50 productos.

Más soluciones para su empresa

Puede contratarlos por separado o como complemento de su programa.

Asesorías y mentorías

Mejoramos procesos, alineamos equipos y acompañamos el uso del CRM.

Desarrollo web y plataformas

Sitios web, páginas a medida y catálogos para presentar su oferta.

Fotografía profesional

Fotos de productos, equipos y espacios. Estudio propio: @studiobigway.

Cobertura de eventos

Fotos, videos y publicación de historias durante su evento.

Conversemos sobre su empresa

Cuéntenos qué necesita.
Le ayudamos a elegir su programa.

Chatear por WhatsApp

WHATSAPP

0424-4379153

CORREO

info@bigwayoffices.com

UBICACIÓN

El Remanso, San Diego,
Carabobo, Venezuela

INSTAGRAM

@bigwayoffices