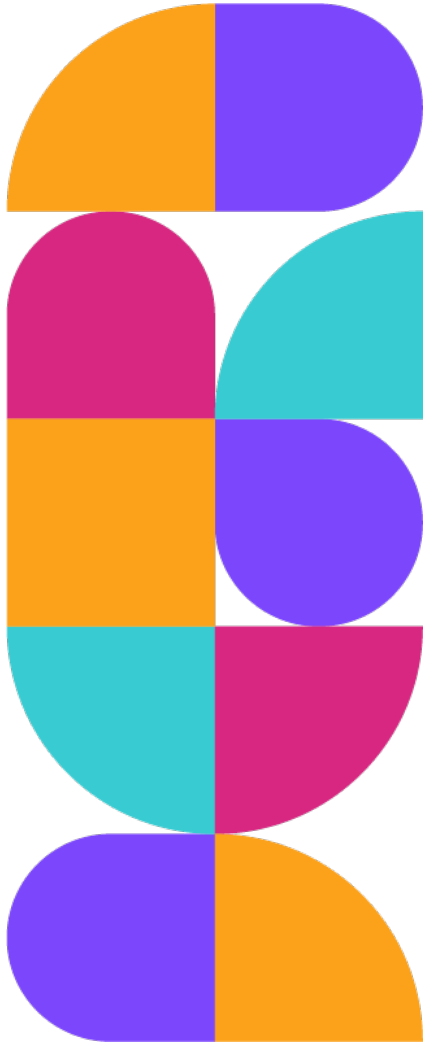
Presencia Digital B2B

Una presencia digital a la altura de su empresa

Contenido e imagen para Instagram y Facebook



Somos BigWay Offices

Ayudamos a empresas que venden a otras empresas a mostrar lo que ofrecen y apoyar a su equipo comercial.

Reunimos especialistas en contenido, publicidad y tecnología. Un coordinador organiza las tareas y mantiene la comunicación con su empresa.



Nuestros pilares

Así trabajamos en cada proyecto.

01 Calidad

Revisamos cada entrega antes de presentarla.

02 Trabajo en equipo

Alineamos nuestro trabajo con los objetivos de su empresa.

03 Transparencia

Cuidamos sus datos y explicamos lo que hacemos.

04 Formación continua

Actualizamos nuestros conocimientos para ofrecer mejores soluciones.

05 Compromiso y respeto

Cumplimos los acuerdos y mantenemos una comunicación clara.

06 Innovación

Usamos tecnología para facilitar el trabajo diario.

¿Para quién es?

Diseñado exclusivamente para distribuidoras, mayoristas, empresas de servicios B2B e industrias consolidadas que ya cuentan con un flujo comercial activo por canales tradicionales, pero que requieren blindar su reputación y validación corporativa en el entorno digital.

¿En qué consiste este programa?

Con este programa, sus redes muestran quién es su empresa y qué ofrece.

El objetivo no es la acumulación masiva de métricas de vanidad o entretenimiento genérico, sino **construir autoridad y confianza de marca**.

Estructuramos una vitrina digital que proyecta la capacidad operativa, la solidez logística y los estándares de calidad de su empresa. Esto asegura que cualquier cliente de gran volumen, proveedor o aliado corporativo que investigue a su organización confirme de inmediato que está ante un líder de la industria.

Soluciones estratégicas

Posicionamiento de Alta Autoridad

Proyectamos la solidez que exigen los tomadores de decisiones B2B antes de firmar acuerdos comerciales o solicitar catálogos de distribución.

Imagen Institucional Blindada

Diseñamos una identidad visual limpia, minimalista y sofisticada, alineada con la estética de las grandes firmas tecnológicas e industrias globales.

Validación de Soporte Comercial

Convertimos sus canales en un activo de validación institucional que respalda, agiliza y facilita la gestión de cierre de su equipo de ventas en la calle.

Fase I: preparación inicial

Durante los primeros 30 días definimos qué comunicar y preparamos su imagen y perfiles.

Estrategia y mensajes

2 sesiones con gerencia
Definimos objetivos y productos clave, en persona u online.

Mensajes de su marca
Definimos cómo hablar y qué temas comunicar a sus clientes.

Su cliente ideal
Definimos a qué compradores quiere llegar y qué necesitan.

Imagen y plantillas

Colores y letras
Actualizamos los colores y las letras de la marca de su empresa.

Plantillas para publicar
Formatos para imágenes, carruseles y portadas de Reels.

Una misma línea visual
Guías y ejemplos para mantener una misma imagen en sus redes.

Instagram y Facebook

Biografías claras
Actualizamos la información visible en sus perfiles.

Enlaces de contacto
Ordenamos los enlaces para contactar a su empresa.

Cuentas conectadas
Vinculamos las cuentas en Meta Business Suite.

Durante esta fase aún no publicamos contenido.

Fase II: contenido y gestión mensual

Desde el mes 2, con las bases aprobadas: 16 publicaciones (8 imágenes o carruseles y 8 Reels), más historias.

8 imágenes o carruseles

Productos y empresa
Sus productos, procesos y la cultura de su empresa.

Diseño y textos
Diseño, redacción y publicación con llamados a la acción.

Historias semanales
Adaptaciones del contenido y novedades de su empresa.

8 Reels profesionales

Guiones y estilo
Definimos el mensaje y la forma de presentar cada video.

Edición profesional
Editamos los 8 Reels incluidos en su plan mensual.

Su empresa en acción
Almacenes y distribución, despachos, testimonios y equipo.

Automatización y supervisión

Respuestas en Instagram
Mensajes automáticos para responder dudas frecuentes.

Catálogo o contacto
Envío por privado al comentar una palabra clave.

Perfiles cuidados
Revisión de perfiles y control de comentarios no deseados.

Su Project Manager revisa la calidad cada semana.

Preguntas frecuentes

¿Qué recibe mi empresa cada mes?

16 publicaciones: 8 imágenes o carruseles y 8 Reels. Incluye guiones, diseño, edición, textos y publicación, más adaptaciones para historias.

¿Cuándo empiezan las publicaciones?

A partir del segundo mes, después de aprobar la estrategia y la imagen de su empresa.

¿En qué redes trabajamos?

Trabajamos en Instagram y Facebook. Si desea republicar el contenido en otras redes, puede añadir este servicio por un costo adicional.

¿Cómo ayuda a mis vendedores?

Sus clientes pueden conocer los productos y la experiencia de su empresa antes o después de hablar con su equipo de ventas.

Preguntas frecuentes

¿Incluye publicidad pagada y CRM?

No. Este programa incluye contenido e imagen. Para sumar anuncios y seguimiento de clientes en Clientify, puede elegir La Máquina de Facturación B2B.

¿Incluye respuestas automáticas?

Sí. Configuramos respuestas a dudas frecuentes en Instagram. También enviamos su catálogo o enlace de contacto por mensaje privado cuando alguien comenta una palabra clave.

¿Quién coordina el trabajo?

Su contacto será un Project Manager: la persona que organiza las tareas, mantiene la comunicación y revisa la calidad de cada entrega.

Su inversión

FASE I

300 USD

Pago único durante el primer mes

Preparación de su marca y perfiles.

FASE II

450 USD

Cada mes, desde el segundo mes

16 publicaciones, historias, respuestas automáticas y supervisión.

Explora todos nuestros programas

Opciones según lo que su empresa necesita.

PROGRAMA 01

Presencia Digital B2B

Contenido e imagen para Instagram y Facebook.

PROGRAMA 02

La Máquina de Facturación B2B

Contenido, anuncios en Meta y seguimiento en Clientify con 1 usuario máster.

PROGRAMA 03

Expansión Corporativa Multicanal

Contenido, anuncios en Meta y Google, y Clientify para hasta 4 usuarios.

PROGRAMA 04

Integración Comercial CRM

Clientify para ordenar clientes y ventas, con capacitación y 1 usuario máster.

PROGRAMA 05

Centralización y WhatsApp API

Bandeja de WhatsApp, chatbot y 1 usuario máster.

PROGRAMA 06

Comercio Electrónico y Tienda Virtual

Sellibrí y carga inicial de hasta 50 productos.

Más soluciones para su empresa

Puede contratarlos por separado o como complemento de su programa.

Asesorías y mentorías

Mejoramos procesos, alineamos equipos y acompañamos el uso del CRM.

Desarrollo web y plataformas

Sitios web, páginas a medida y catálogos para presentar su oferta.

Fotografía profesional

Fotos de productos, equipos y espacios. Estudio propio: @studiobigway.

Cobertura de eventos

Fotos, videos y publicación de historias durante su evento.

Conversemos sobre su empresa

Cuéntenos qué necesita.
Le ayudamos a elegir su programa.

Chatear por WhatsApp

WHATSAPP

0424-4379153

CORREO

info@bigwayoffices.com

UBICACIÓN

El Remanso, San Diego,
Carabobo, Venezuela

INSTAGRAM

@bigwayoffices